



## Programa B2B Bike Shops 2024

Parceria com lojas e oficinas para  
revenda e instalação de kits de  
conversão eBike iPedal

# O que compõe um Kit de Conversão?



01	MOTOR	<ul style="list-style-type: none"><li>• ESCOLHA COMO a eBike vai se comportar: condução suave e economia, ou alta potência e consumo maior?</li></ul>
02	BATERIA + CARREGADOR	<ul style="list-style-type: none"><li>• ESCOLHA da melhor INTEGRAÇÃO com a bike</li><li>• ESCOLHA a AUTONOMIA desejada</li></ul>
03	PEÇAS E ELETRO - OPCIONAL	<ul style="list-style-type: none"><li>• PERSONALIZE seu kit básico com alternativas de painéis, coroas, guias de corrente e outros componentes</li></ul>

Tela inicial do  
[ipedalshop.com.br](http://ipedalshop.com.br)



# Processo de atendimento comercial do Bike Shop ao cliente final



## Coleta de informações no Bike Shop

- Escolha da potência do motor em função da necessidade física (idade, condicionamento, lesões) e terreno (plano ou montanhoso)
- Escolha da bateria pela potência/tensão do motor e autonomia pretendida

## Orçamento de produtos [ipedalshop.com.br](http://ipedalshop.com.br)

- Preços publicados no [ipedalshop](http://ipedalshop.com.br) são os valores finais ao consumidor
- Montagem do carrinho de compras pelo bike shop, cálculo do frete e prazo de envio

Após o orçamento para o cliente, Bike Shop pode optar por Revenda ou Venda Direta e saber o valor final com a iPedal

## Orçamento final com peças e serviços do Bike Shop

Bike Shop acrescenta:

- peças do balcão recomendadas para trocar na conversão (corrente e cassete) e outras peças que o cliente precisar
- Serviço de instalação da conversão

# Processo de recomendação de kits para o cliente



## Perfil do CLIENTE

Perfil de uso da bike, nível de condicionamento, idade, pedal SPD ou flat, premium ou custo-benefício



## Perfil da BIKE

Tamanho do quadro, HT ou Full Susp, movimento central: padrão e espessura da parede



## AUTONOMIA pretendida

Distância ou altimetria pretendida, ponderado pelo modalidade de ciclismo da aplicação

## RECOMENDAÇÃO DE KIT

Combinação ideal de **motor** (alta potência ou baixo consumo), **bateria** (de acordo com autonomia, consumo do motor e layout da bike) e **acessórios** (coroas, guias de corrente, painéis alternativos) para **maximizar a experiência do ciclista**. Através da personalização, a experiência pode ser superior quando comparada a uma eBike “big brands” para **velocidade média / autonomia / investimento**

# Perfil do **Cliente**

**Praticante regular e frequente** de ciclismo (mínimo 1x semana), nas principais variantes:

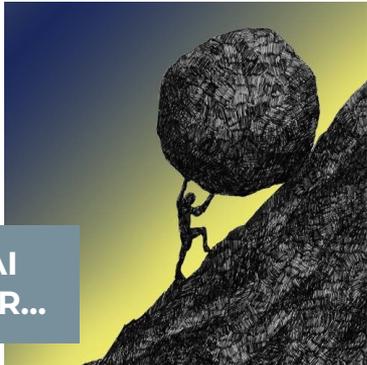
- MTB lazer em turmas da cidade (principal perfil)
- Cicloturismo
- Outros perfis: Seniors 60+, Performance. PcD

**Entende a diferença** entre componentes de diferentes **preços e qualidades** (exemplos: Shimano Acera versus XT, pneu Levorin versus Maxxis, suspensão Suntour versus Fox).

**Possui uma excelente bicicleta**, que não tem bom valor de venda como usada **versus o investimento necessário para comprar uma eBike com componentes piores** que os que ele usa habitualmente (transmissão, freios, suspensões e amortecedores costumam ser ruins nas eBikes de entrada, para amenizar um pouco o preço).

Precisa sentir **segurança em relação a garantia e pós-venda**, pois sabe que as eBikes podem dar problema e precisar de **assistência técnica efetiva**.

# Abordagens de venda - investindo bem o tempo do lojista



NÃO VAI  
COMPRAR...

## Cliente:

- Não pedala e não tem bike
- “Qual a **eBike mais barata** que tem na loja?”

## Lojista:

- Compara a iPedal com eBikes de motor de cubo à partir de R\$8k (Caloi, Oggi)

**Resultado** - alto esforço de venda e baixo resultado



ALTA CHANCE  
DE  
COMPRAR!!!

## Cliente:

Pedala e tem uma bike boa, já entende de eBike::

- “Qual a **eBike BOA com preço mais em conta** que tem na loja?”

## Lojista:

- Compara a iPedal com eBikes MTB de R\$30k a 45k (Sense, Trek, SPZ)

**Resultado** - Menor esforço de venda e cliente satisfeito, efeito propaganda boca a boca em seguida

# Perfil ideal do parceiro - Bike Shop



Buscamos parceiros com perfil de **Revendedor Instalador**, para que nosso cliente final tenha um **ponto de contato próximo e de confiança**.

Um **volume interessante de venda** de kits de conversão e de serviços de instalação ocorre quando o parceiro tem as **seguintes características**:

- Possui **oficina** e capacidade de atendimento técnico avançado em bicicletas, suspensões, freios hidráulicos e afins
- Loja possui site e/ou perfil ativo em **redes sociais** (Instagram e Facebook)
- Tem **donos e/ou funcionários ciclistas** que **usarão ativamente ou estão dispostos a comprar um primeiro kit para testar**
- Tem **grupos grandes de ciclistas como clientes da loja** e membros desses grupos querem uma eBike

# Exemplos de perfis frequentes



## Longão

50 anos, boa resistência, roda todo FDS, clipado, bike HT 17" alumínio BB BSA 73,, autonomia desejada >120km ou >2000m, vai fazer Caminho da Fé.

- Motor TS 350W 48V alto giro
- Bateria Fixa 702Wh 48V BMS Inteligente
- Carregador 48V
- Coroa 36T NW

## Final de Semana

56 anos, condicionamento regular, pedal flat, anda 2x a 3x por mês, quer acompanhar a turma em trilhas medianas, bike HT trail alumínio BB pressfit. quer rodar 50 a 70km.

- Motor Bafang 350W
- Adaptador pressfit
- Bateria Removível P 540Wh 36V
- Carregador 36V
- Coroa iPedal 40T NW

## Enduro Premium

47 anos, trilhas técnicas, roda todo FDS, bike de enduro de carbono BB Pressfit 92 com excelentes peças. Quer usar em bike parks e trilhas pesadas como Cantareira e Japi, Nova Lima, trilhas de barro no Sul

- Motor CYC Photon
- Adaptador pressfit
- Bateria Sob Medida 936Wh 48V
- Carregador 48V
- Coroa 34T NW

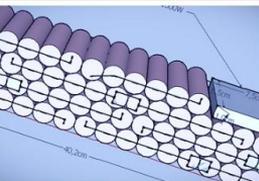
# Kits de conversão : exemplos



A bateria sob medida é projetada a partir de uma foto do perfil do quadro



É aqui que mesco o projeto para avaliarmos a capacidade possível



Através de um ambiente simulado, posicionamos componentes da bateria



Para então executar o processo de solda e construção.



Os componentes de bateria são inseridos e organizados no caso



O resultado final é a bateria perfeitamente encaixada no quadro



Triciclo Special  
Motor Bafang 750w  
Bateria 585wh



iPedal Urban  
Bafang 750w, bateria 585wh



# Sobre a iPedal



- Desde 2016 desenvolvendo soluções e convertendo eBikes
- Desenvolvimento e fabricação própria de baterias em São Paulo
- Desenvolvimento de soluções *tailor made* aplicáveis a todos os tipos de bicicleta (fabricação 3D, usinagem, eletrônica)
- Importação própria e distribuição direta de componentes e insumos. Distribuidor direto Bafang, TS, CYC e outras marcas
- Desenvolvimento de aprimoramentos para motores open source, em hardware, software e componentes mecânicos
- Teste e validação em competição e com hard users
- Parcerias com grandes marcas nacionais de bicicletas e com fornecedores de sistemas de mobilidade da Ásia (treinamentos in loco nas fábricas)
- Pós venda eficiente, estoque de peças e garantia <https://www.ipedalshop.com.br/garantia-ipedal>
- Manutenção e pós-venda dos equipamentos iPedal, com peças de reposição e mão de obra especializada.
- Soluções customizadas para projetos especiais: frotas de locação, Last Mile, PcD, ações de MKT, pesquisa científica, protótipos.



## Programa B2B Bike Shops 2024

Obrigado!

Contato iPedal para B2B Bike Shops

Ricardo Frazzato

[ricardo@ipedal.com.br](mailto:ricardo@ipedal.com.br)

11 93313 4618 (whatsapp)